

# Kurz prezentačných zručností (Master in Presentation Skills)

Kód kurzu: MPS

Každý z nás sa v živote dostane do situácie, keď má niečo „predať“ – seba, svoj nápad, prácu, obhájiť svoju myšlienku. Tieto situácie často nie sú úplne príjemné. Ako na to, aby sme sa cez nepohodlie preniesli, cítili sa dobre, boli dôveryhodní a dosiahli úspech? Prihláste sa na praktický trojdňový kurz a všetko si natrénujte.

| Pobočka | Dní | Katalógová cena | ITB |
|---------|-----|-----------------|-----|
| Praha   | 3   | 18 000 Kč       | 0   |
| Brno    | 3   | 18 000 Kč       | 0   |

Všetky ceny sú uvedené bez DPH.

## Termíny kurzu

| Dátum      | Dní | Cena kurzu | Typ výučby | Jazyk výučby | Lokalita              |
|------------|-----|------------|------------|--------------|-----------------------|
| 18.08.2025 | 3   | 18 000 Kč  | Prezenčný  | CZ/SK        | Gopas Praha Prezenční |
| 10.12.2025 | 3   | 18 000 Kč  | Prezenčný  | CZ/SK        | Gopas Praha Prezenční |

Všetky ceny sú uvedené bez DPH.

## Pre koho je kurz určený

Kurz je vhodný pre všetkých, ktorí chcú získať istotu pri prezentáciách.

## Čo Vás naučíme

Na kurze sa zoznámite s pravidlami prezentácie (čo si pripraviť, ako postupovať), naučíte sa pracovať s trémou a na základe poznatkov povahovej typológie si ujasníte, že každý poslucháč je iný a je treba sa mu vedieť prispôbiť. Pomocou pravidiel neverbálnej komunikácie si natrénujete dôveryhodnosť svojho výroku. V neposlednom rade sa naučíte zvládať obtiažne situácie pri prezentovaní a tiež využívať pomôcky, aby výsledný dojem z vášho vystúpenia bol pozitívny.

## Osnova kurzu

### 1. deň

- Pravidlá úspešnej prezentácie alebo Prečo je dôležité sa dôkladne pripraviť (aj "vedieť sa nepripraviť").
- Štruktúra prezentácie alebo ak poznáme cieľ a cestu k nemu, "ide" sa nám lepšie.
- Ako zvládnuť trému alebo "Nikto učený z neba nespadol".
- Typológia účastníkov alebo "Na čo kto počúva" a ako sa vedieť naladiť na svojich poslucháčov.

### 2. deň

- Na čo pamätať a na čo si dať pozor (verbálne a neverbálne) alebo Slová majú obrovskú moc a reč tela nás vždy "prezradí".
- Aktívne počúvanie a pokladanie otázok = kľúč k úspešnej a dôveryhodnej prezentácii.

### 3. deň

- Sú "obtiažne" situácie skutočne obtiažne? Alebo čo s tým, keď ma niekto alebo niečo zaskočí.
- Tá technika! Alebo pomôcky sú od toho, aby pomáhali.
- Zásady pôsobivej prezentácie alebo Heslá "menej je viac" a "obrázok je za tisíc slov" tu platí dvojnásobne.

**GOPAS Praha**  
Kodaňská 1441/46  
101 00 Praha 10  
Tel.: +420 234 064 900-3  
[info@gopas.cz](mailto:info@gopas.cz)

**GOPAS Brno**  
Nové sady 996/25  
602 00 Brno  
Tel.: +420 542 422 111  
[info@gopas.cz](mailto:info@gopas.cz)

**GOPAS Bratislava**  
Dr. Vladimíra Clementisa 10  
Bratislava, 821 02  
Tel.: +421 248 282 701-2  
[info@gopas.sk](mailto:info@gopas.sk)



Copyright © 2020 GOPAS, a.s.,  
All rights reserved